

Die International Department des Karlsruher Instituts für Technologie gGmbH ist eine gemeinnützige, privatwirtschaftliche Serviceeinrichtung am Karlsruher Institut für Technologie (KIT). In seinen Schools bietet das International Department, englischsprachige und serviceorientierte Studienprogramme des KIT in enger Kooperation mit der Industrie an:

- Carl Benz School of Engineering, Mechanical Engineering College des KIT
- HECTOR School of Engineering and Management, Technology Business School des KIT
- Karlsruhe School of Optics & Photonics sowie Helmholtz International Research School for Teratronics, Internationale Graduiertenschulen des KIT
- Hector Fellow Academy, Interdisziplinäre Wissenschaftsakademie

Alle Schools des International Departments zeichnen sich durch zielgruppenorientierte Marketing- und Vertriebsaktivitäten aus. Zur Verstärkung des Vertriebs-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/einen

Mitarbeiter International Recruitment (m/w)

In dieser Position sind Sie verantwortlich für die Rekrutierung von Studierenden für die Carl Benz School of Engineering (CBS) und die Gewinnung von Industriepartnern national wie international. Sie beherrschen den Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und die professionelle Beratung rund um ein anspruchsvolles Studium in der CBS am KIT. Hierzu bauen Sie auf existierende Vertriebs- und Marketingaktivitäten mit dem bestehenden Team auf und entwickeln diese weiter:

Ihre Aufgaben:

- Besuch von Messen und Schulen im In- und Ausland
- Beratung von Studieninteressierten
- Kontaktpflege zu Studierenden-, Schul- und Eltern-Netzwerken
- Betreuung und Pflege der bestehen Kooperationspartner und Gewinnung neuer Partner aus Industrie und Wissenschaft
- Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie für die CBS
- Controlling der Aktivitäten

Ihre Qualifikationen:

- **Branchenkenntnis:** Aufbauend auf einem abgeschlossenen Hochschulstudium (Uni/BA/FH; vorzugsweise im Fachbereich gymnasiales Lehramt, Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder ähnlichen Studienrichtungen) bringen Sie mind. 3 Jahre Berufserfahrung.

- **Leidenschaft:** Es bereitet Ihnen Freude, sich mit den spezifischen Ingenieurs-, IT- und Wirtschaftsthemenstellungen unserer Programme und den Spezifika des internationalen Bildungsmarktes intensiv auseinander zu setzen.
- **Internationalität:** Exzellente Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind Voraussetzung für den erfolgreichen Vertrieb unserer Produkte. Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil, jedoch nicht entscheidend. Zudem setzt die internationale Akquise eine generelle Reisebereitschaft voraus.
- **Erfolg kommt vom Machen:** Wir sind ein kleines Unternehmen. Umso mehr ist Teamfähigkeit von Bedeutung. Wir fordern und bieten eine hohe Zuverlässigkeit innerhalb unseres Teams und erwarten eine strukturierte, motivierte und selbstständige Arbeitsweise, gepaart mit starker Kommunikationsfähigkeit.
- **Routinierte Hard Skills:** Souveräner Umgang mit allen MS-Office Produkten inkl. Erfahrungen im Umgang mit CRM Systemen.

Sie haben Spaß am kooperativen Arbeiten und setzen Ihre Aufgaben verantwortungsvoll, strategisch kreativ und effizient um? Dann freuen wir uns, wenn Sie Teil unseres hoch motivierten und engagierten Teams werden.

Die Stelle des Mitarbeiters International Recruitment (m/w) (100%, VZ) ist unbefristet.

Bei Rückfragen zur Position wenden Sie sich bitte an Nico Jäckel, Leiter Marketing & Vertrieb des International Department, Tel. +49 721 608 7891. Vollständige Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form inkl. Angabe ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem nächstmöglichen Eintrittstermin richten Sie bitte an das:

International Department des Karlsruher Instituts für Technologie gGmbH
Fr. Hannie de Kinderen
Schlossplatz 19
D-76131 Karlsruhe.

E-Mail: hannie.dekinderen@kit.edu